



ПРОГРАМА ЗА ОБУЧЕНИЕ ПО ПРОДАЖБИ BRAINSALES

Тази програма е предназначена за служители, които се занимават с директни продажби, възнамеряват да се занимават с такива или за фирми, които искат да привлекат повече клиенти с помощта на нови и изпитани методи за продажба!

ПО ВРЕМЕ НА ОБУЧЕНИЕТО ЩЕ НАУЧИТЕ:

- Какво е продажба и нейния процес?
- Онлайн и офлайн методи за продажба
- Как да си уговорим среща?
- Продажби по телефона – как да победим неувереността и да разчупим леда?
- Къде да продаваме?
- Продажбена презентация – какво да правим, докато презентираме продукта?
- Невербалната комуникация по време на продажба?
- Какво кара човек да купува?
- Психологични методи или как да убеждаваме да купят?
- Кога е най-добре да продаваме?
- Добавяне на стойност към продажбата
- Външен вид на един мениджър продажби
- Как да приключваме една продажба
- Основните правила на най-добрите продавачи в света

За оферта на този вид вътрешнофирмено обучение, можете да се свържете с нас на:
office@bt-btraining.com, 0878-36-84-99